

LocalTapiola adopte la Gestion des Performances Commerciales de beqom pour s'adapter à l'évolution rapide des marchés



BEQOM | PRESS RELEASE | 15 JUILLET 2020



PARTAGER



beqom, éditeur du logiciel de Gestion de la Rémunération basé sur le cloud, a annoncé que le groupe d'assurance finlandais LocalTapiola (LähiTapiola) a mis en œuvre le logiciel de Gestion des Performances Commerciales de beqom pour dynamiser les performances commerciales annuelles et garantir l'exactitude et l'efficacité du paiement de plus de 2 000 vendeurs.

"Dans le cadre de notre initiative de changement stratégique, nous recherchions une solution de performance commerciale qui pouvait nous aider à créer une force de vente agile, capable de s'adapter au changement et d'offrir un excellent service à la clientèle, tout en réalisant efficacement des ventes croisées", explique Jari Collan, directeur de la rémunération et des avantages sociaux chez LocalTapiola Group. "Nous avons vu que beqom nous permettrait non seulement d'aligner et de motiver les comportements de vente, mais aussi d'éliminer les surpaiements de commissions, de modéliser des plans destinés à stimuler les ventes et de gérer de manière dynamique les quotas et les territoires".

Avec 29 entités, de nombreuses agences, ainsi que des représentants de vente directe, LocalTapiola cherchait un système qui encouragerait les comportements de vente qui conduisent à une expérience client supérieure. Elle a choisi la solution de beqom pour remplacer un système semi-manuel de calcul des commissions codé en Cobol, permettant aux représentants et aux agents de recevoir des mises à jour quotidiennes sur leurs performances commerciales et leurs commissions, au lieu de recevoir uniquement des mises à jour mensuelles dans l'ancien système.

"En mettant à la disposition des commerciaux des données en temps réel, nous leur fournissons les renseignements et la

La solution beqom permettra également une meilleure intégration avec une quinzaine d'autres systèmes et améliorera les contrôles pour le flux de travail et l'approbation des commissions, favorisant la transparence, la gouvernance et la conformité. Le nouveau module d'analyse de beqom fournit à toutes les parties prenantes de LocalTapiola une visualisation et une analyse claires et rapides des données pour aider les utilisateurs à comprendre rapidement les données actuelles et à prendre des décisions judicieuses pour s'adapter aux conditions de marché en constante évolution.

Abonnez-vous à nos articles de blog

• beqom a besoin des informations de contact que vous nous fournissez pour vous contacter au sujet de nos produits et services. Vous pouvez vous désabonner de ces communications à tout moment. Pour plus d'informations sur la façon de vous désabonner, ainsi que sur nos pratiques de confidentialité et notre engagement à protéger votre vie privée, consultez notre politique de confidentialité.

Vous aimerez aussi...

Produit

Gestion de la rémunération globale

Gestion des performances commerciales

Relevés de Rémunération Globale

Société

Notre histoire

Clients

Partenaires

beqom dans la presse

Carrières

Resources & Services

Formation

Service client

Ressources

Blog & actualités

Accès compte partenaire

Contactez-nous

Contact

Nos bureaux

Juridique et réglementaire

Politique de confidentialité

Conditions d'utilisation



To make your people
happy

© beqom 2013-2020 Tous droits réservés.

"beqom", "beqom to make your people happy" (logo) et "to make your people happy" sont les marques déposées de beqom SA.

La reproduction, la copie, la modification ou l'adaptation de toute partie de ce site Web ou son contenu n'est pas autorisée sans l'autorisation écrite de beqom.