

Ventana Research nomme beqom Leader du « Total Compensation Value Index »



Beqom-Press Release- 05 Mars 2020



beqom, créateur de logiciel de gestion de la rémunération et des performances commerciales dans le cloud, a annoncé aujourd'hui avoir obtenu le statut de « Value Index Leader » dans l'édition 2020 du classement « Index for Sales Performance Management » (indice pour la gestion de la performance commerciale), établi par Ventana Research (TCM).

beqom s'est hissé à la première place de la catégorie TCO/ROI, qui évalue les fournisseurs sur le coût total de possession (TCO) et le retour sur investissement (ROI). Le TCO et le ROI sont des mesures de la valeur d'une solution logicielle couramment utilisées par les entreprises afin de comparer le coût de la solution avec la valeur dérivée de celle-ci, et ce afin de déterminer si l'investissement est rentable.

beqom s'est également hissé à la première place de la catégorie « Customer Assurance » (assurance client). Cette catégorie classe les solutions par « Validation », avec des critères d'évaluation de « la trajectoire de la croissance et du chiffre d'affaires du fournisseur, son offre en matière de références clients et d'études de cas, et si elle est en mesure de démontrer un modèle de réussite client éprouvé et une feuille de route claire et convaincante quant à ses produits ». La notation examine également les services, l'assistance et les partenaires disponibles afin de garantir la meilleure relation client possible.

Ventana Research a également noté que beqom « excellait dans la catégorie « Capability » (capacité) en raison de son aptitude à gérer des plans et des régimes de rémunération très complexes. »

« beqom offre à nos clients le contrôle de leur rémunération », explique Tanya Jansen, CMO de beqom. « Nos entreprises clientes, qui sont d'importantes multinationales, acquièrent la capacité non seulement de gérer les coûts et de réduire les charges administratives, mais aussi d'utiliser la rémunération de manière stratégique sur un marché concurrentiel d'attractivité des talents, et de stimuler la performance à travers leur organisation. C'est la raison pour laquelle elles bénéficient d'un important retour sur investissement. »

La solution SaaS de beqom est utilisée dans tous les secteurs afin de gérer la rémunération, notamment pour des leaders mondiaux à l'image de PepsiCo, DHL, BNP Paribas, Swisscom et Total. La solution est en mesure de gérer tous les processus de rémunération et de performance connexes, notamment la révision des salaires, les régimes de primes, les plans incitatifs à long terme, la rémunération des dirigeants et les commissions sur les ventes.

Le « Total Compensation Management Value Index » (indice de valeur de gestion de la rémunération totale) de Ventana Research vise à aider les entreprises à choisir une technologie de gestion de la rémunération afin de leur permettre d'obtenir un retour sur leur investissement et d'être en mesure d'atteindre leur potentiel de performance. L'inclusion des fournisseurs dans le rapport était basée sur des normes définies en matière de chiffre d'affaires, de clientèle, d'opération géographique et des caractéristiques des produits à l'appui de la gestion de la rémunération totale. Sept fournisseurs ont été évalués.